



Groupe Cogeser



Pour une meilleure Gestion du Linéaire



CREATEUR DE SOLUTIONS DE GESTION

Dossier client, Une base unique et riche d'informations

- **Hiérarchiser sur 4 niveaux** (super centrale, centrale nationale, centrale régionale, magasin).
- **Définir des assortiments** selon la hiérarchie.
- **Définir l'implantation du magasin** (étagères, longueur développée ...)
- **Disposer d'un CRM intégré** qui permet de tracer les échanges avec le siège et de planifier des tâches et des relances via un agenda.

Présence en magasin



Gagner du linéaire

Gestion des tournées, une gestion efficace et optimisée

- **Préparer la tournée depuis la sélection des magasins à visiter** en fonction des éléments et objectifs de visite fixés par la Direction Commerciale.
- **Exécuter la tournée par un accès cadencé aux dossiers clients** pour effectuer le relevé de linéaire du jour en le comparant aux résultats du précédent
- **Calculer la PDL** en fonction des dimensions de l'UVC et de la longueur développée du linéaire.
- **Suivre les opérations commerciales**, les animations, les promotions...
- **Soutien marketing**: présentation du plan média (vidéos publicitaires, parutions magazines) et via la bibliothèque des éléments internes (argumentaires, contrats...)

➤ Synchronisation à distance

Les informations sont transmises au siège vers **EREL SIEGE**, par **EREL NET** (utilitaire EREL fournit avec les licences). La liaison s'effectue en quelques secondes par tout canal autorisant un transfert de fichiers (VPN, ADSL, carte 3G ...)

➤ Personnalisation

Les logiciels **EREL**, conçus sur notre **AGL EREL TOOLS**, sont adaptables selon vos contraintes spécifiques, ce qui permet des personnalisations abouties. Il est possible, après transfert de compétence de réaliser en interne les adaptations.

➤ Équipement type

Les logiciels **EREL** sont utilisables sur tous les portables, mini portables, et tablettes actuellement disponibles sur le marché.

Outils d'analyse, Indicateurs de performance optimisée

- **Disposer de mesures** telles que l'indice de rendement, l'indice de présence, le rendement du linéaire, par produit, par famille, ou pour le magasin.
- **Disposer d'un outil de requête puissant** permettant de créer des analyses pointues et des exports vers le « **CUBE EREL** », Excel ou l'ERP du siège.

Contactez
nous!

GROUPE COGESER IDF
20 rue du Pont des Halles
94150 RUNGIS
01 46 87 87 08
erelconsulting@groupe-cogeser.fr